Guida alla vendita: Security-as-a-Service

Servizi di sicurezza di rete gestiti a un prezzo di abbonamento mensile, senza costi iniziali.

Alias www.alias.it

SONICWALL™

Messaggio chiave

SonicWall Security-as-a-Service (SECaaS) è un servizio in abbonamento che offre a organizzazioni di ogni dimensione gli strumenti necessari per soddisfare tutte le esigenze di sicurezza di rete essenziali. SECaaS combina un firewall di nuova generazione a una suite di sicurezza completa con funzionalità di sicurezza mobile e wireless, gestione, reportistica e supporto 24x7 – il tutto a una tariffa mensile conveniente.

- Non richiede personale IT dedicato
- Nessun investimento iniziale
- Sicurezza di rete completa
- Sicurezza gestita da un partner SonicWall certificato
- Installazione e configurazione a cura di un fornitore esperto
- Modello di spesa prevedibile

Aspetti importanti per i vostri clienti

- Sicurezza gestita: la sicurezza di rete viene gestita da un partner SonicWall esperto che provvederà a installare, configurare e implementare la soluzione di sicurezza – e a gestire ogni cosa per voi.
- Nessun costo iniziale: eliminazione delle spese di capitale grazie all'assenza di investimenti iniziali per l'hardware, a fronte di un'unica tariffa mensile prevedibile per i servizi di sicurezza.
- Sicurezza completa: protezione avanzata della rete con ispezione approfondita dei pacchetti (DPI) mediante la combinazione di servizi di prevenzione delle intrusioni, antivirus, antimalware, filtraggio di contenuti/URL, antispam e supporto 24x7 – tutto in un'unica soluzione.
- Accesso remoto flessibile: consente a dipendenti remoti e mobili di accedere in sicurezza a risorse autorizzate della rete aziendale da dispositivi Windows, Mac OS, Apple® iOS, Google® Android™, Kindle Fire e Linux.
- Maggiore produttività: garantendo la larghezza di banda necessaria alle applicazioni business-critical, mediante strumenti di controllo delle applicazioni e dei contenuti, è possibile incrementare la produttività.

Elementi di differenziazione

- Architettura DPI ad alte prestazioni: offre funzionalità come prevenzione delle intrusioni, antimalware, DPI-SSL e controllo delle applicazioni senza rallentare la rete.
- Nessun investimento iniziale: SECaaS è una soluzione di sicurezza di rete adeguata ad ogni esigenza di budget, in quanto non richiede costi iniziali.
- Visualizzazione e controllo del traffico delle applicazioni: la visualizzazione in tempo reale permette di identificare le applicazioni che consumano più banda e di controllare il traffico.
- Vasta gamma di prodotti e servizi: l'ampio portfolio di premiate soluzioni SonicWall per la sicurezza delle reti, dell'e-mail e delle connessioni mobili consente di estendere la sicurezza a tutta la rete.
- Basso TCO: riduzione del costo totale di proprietà (TCO) mediante il consolidamento di firewall, IPS, gateway antimalware, VPN SSL, filtraggio web e molto altro in un'unica soluzione gestita e di costo contenuto.

Utenza target

- Micro PMI (meno di 100 dipendenti)
- PMI (meno di 1.000 dipendenti)
- PMI distribuite (aziende con diverse succursali / sedi remote e meno di 1.000 dipendenti)
- Aziende distribuite
- Organizzazioni con esigenze di conformità PCI o HIPPA

Settori principali

- Finanza e assicurazioni
- Commercio online
- Servizi professionali
  - Uffici tecnici, contabili, legali, di consulenza, marketing
- Piccola manifattura
- Istituti d'istruzione (in genere dispongono di budget; negli Stati Uniti, i servizi firewall sono ora finanziabili tramite il programma E-rate)
- Studi medici e dentistici
- Società locali/regionali con diverse sedi
  - Concessionarie auto, catene di ristoranti o aziende al dettaglio

La concorrenza

I vostri clienti cercano le caratteristiche seguenti nel programma di un fornitore di servizi gestiti (MSP):

- Tariffa di abbonamento mensile in base al consumo effettivo
- Nessun investimento iniziale
- Flessibilità a lungo termine, per poter restituire/aggiornare/cambiare le apparecchiature quando necessario

Sulla base di questa definizione, SonicWall è l'unico fornitore di soluzioni di sicurezza in grado di offrire questo tipo di programma MSP. Altre aziende concorrenti possono anche affermare di avere un programma MSP, ma in assenza di questi attributi non forniscono ai clienti quello di cui hanno realmente bisogno. In breve, SonicWall offre al momento una soluzione esclusiva.

	Domande di valutazione	Argomenti cui prestare attenzione
Tecnologia	• Il vostro firewall ha più di tre anni? • Sapete quali applicazioni vengono eseguite nella vostra rete, per poter assegnare priorità alle applicazioni aziendali e limitare o bloccare quelle improduttive? • Lo sapevate che molte sessioni web sono crittografate? Il vostro firewall è in grado di decrittarle e analizzarle alla ricerca di minacce?	• Proteggere la nostra rete contro gli attacchi di oggi richiede grandi sforzi. • Siamo preoccupati che il nostro firewall esistente non riesca a stare al passo con la velocità della rete. • I nostri utenti accedono a molte applicazioni diverse, e noi non abbiamo idea di quali applicazioni siano. Per questo ci servono più informazioni dettagliate e più controllo sulle applicazioni.
	• Avete un team IT dedicato? Quanti dipendenti? • Il vostro team IT ha le competenze e il tempo per installare, configurare e distribuire una soluzione di sicurezza nella vostra rete aziendale?	• Non abbiamo un team IT dedicato/solo un team ridotto. • Non abbiamo la competenza tecnica per configurare e implementare una soluzione di sicurezza.
	• Qual è il numero massimo di dispositivi connessi alla vostra rete in un qualsiasi momento? Quante sono le connessioni totali da questi dispositivi? • Avete la necessità di gestire più firewall da un'unica postazione e creare policy unitarie per tutte le reti, sia wireless che cablate, della vostra azienda?	• Non siamo sicuri che il nostro firewall sia in grado di fornire una protezione adeguata contro le minacce man mano che la nostra azienda cresce. • Gestiamo ogni dispositivo separatamente. • Dobbiamo risparmiare tempo mediante la gestione centralizzata di più dispositivi in sedi diverse.
Business	• Esternalizzando i servizi di sicurezza riuscireste a concentrarvi maggiormente sul vostro core business? • La gestione della sicurezza da parte di un fornitore di servizi esterno potrebbe semplificare le vostre efficienze operative?	• Dobbiamo dedicare più tempo a concentrarci sul nostro business, e meno tempo a preoccuparci della sicurezza. • Cerchiamo sempre nuovi modi per essere più efficienti.
	• Siete alla ricerca di metodi per migliorare la produttività dei dipendenti? • I vostri dipendenti usano applicazioni ad alto consumo di banda? • I vostri utenti wireless necessitano di una connessione di rete ad alte prestazioni?	• Vogliamo incrementare la produttività dei dipendenti. • Abbiamo la necessità di supportare applicazioni collaborative (ad es. WebEx), video e voce, ecc. • La nostra rete wireless spesso è lenta, e abbiamo il timore che non sia altrettanto sicura quanto la nostra rete cablata.
	• La spesa di capitale iniziale rappresenta un ostacolo all'implementazione di una soluzione di sicurezza? • Quali misure adottate per ridurre il TCO in azienda?	• Disponiamo di un budget limitato, per cui è importante mantenere i costi al minimo. • L'aggiunta di una soluzione completa sarebbe ottimale, a condizione che non sia troppo costosa. • La riduzione del TCO è un'iniziativa adottata a livello aziendale.

Per maggiori informazioni, contatta il tuo Security Channel Account Manager di SonicWall. Per qualsiasi domanda inviare un'e-mail a: SECaaS@sonicwall.com

SonicWall, Inc.
5455 Great America Parkway | Santa Clara, CA 95054
Per maggiori informazioni consultare il nostro sito web.
www.sonicwall.com

© 2017 SonicWall Inc. TUTTI I DIRITTI RISERVATI. SonicWall è un marchio o marchio registrato di SonicWall Inc. e/o delle sue affiliate negli Stati Uniti e/o in altri Paesi. Tutti gli altri marchi e marchi registrati appartengono ai rispettivi proprietari.
SalesAid-SecuritySaas-US-KJ-29408-D90

Solo per uso interno. Non distribuire a clienti o personale esterno. Fonti relative alla concorrenza: siti web della concorrenza al 01/01/2016